

Online-Vortrag für Kosmetikerinnen

Der Weg zum erfolgreichen Kosmetik- und Massagestudio

Strategien für Wachstum und Kundenbindung

Sie möchten ein eigenes Studio eröffnen oder Ihr bestehendes Geschäft verbessern?

Erfolg besteht aus mehreren Bausteinen - vom persönlichen Erscheinungsbild über Kommunikation und Kundeninteraktion.

Durch diesen Online-Impulsvortrag erhalten Sie Anregungen und Ideen um Ihre Außenwirkung zu verbessern, Ihre Strategien zu optimieren und die Kundenbindung zu stärken.

Das alles kann Sie dabei unterstützen, Ihr Geschäft erfolgreich zu führen und voranzubringen.

Inhaltsauszug:

- persönliches Erscheinungsbild - welcher Look passt am besten zu mir und meinem Studio-Angebot?
- welche Marketing Strategien machen am meisten Sinn?
- wie kann ich Kunden begeistern und an mich binden?
- Kundenkommunikation
- Netzwerkpflege



Kursnummer:	BQW30001
Dauer:	ca. 1,5 Stunden
Termine:	Fr., 24.07.2026 von 19:00 bis 20:30 Uhr
Referentin:	Birgit Strasser-Jentsch , Personal- und Businesscoach/Knigge-Expertin
Kursgebühr:	70,00 €
Ort:	Online

QR-Code zum Onlineangebot

Onlineangebot



Jetzt Online buchen



Zum Onlineangebot



Birgit Strasser-Jentsch

Sichern Sie sich 10% Frühbucher-Rabatt bei einer verbindlichen Anmeldung bis 4 Wochen vor Kursbeginn!